

Zielgruppe

(zukünftige, aktuelle und scheidende) Betriebsleiter/innen

Referenten

unterschiedliche Referenten der AHA Bonn

Termine

Modul 1: 02. – 03.03.2022

Modul 2: 06. – 07.04.2022

Die Termine für Modul 3 - 9 werden noch festgelegt. Die Uhrzeiten sind jeweils 09:00 Uhr – 17:00 Uhr.

Ort für Modul 1 und 2:

Hotel Restaurant „Haus Große Kettler“
Bahnhofstraße 11
49196 Bad Laer

Die Seminarorte für die weiteren Module werden noch festgelegt.

Kosten

2.970 €/Person zzgl. Verpflegung und Hotelkosten für alle Module der Seminarreihe

Enthalten:

- Seminarunterlagen

Nicht enthalten:

- Tagesverpflegung
- Übernachtung/ Frühstück
- Abendessen

Die Abrechnung des Seminars erfolgt über die LU Lohnunternehmer Service GmbH. Die Verpflegungs- und Übernachtungskosten müssen Sie **vor** Abreise direkt vor Ort entrichten.

Thema

In Zusammenarbeit mit der Andreas-Hermes-Akademie wollen wir Ihnen die bewährten b|u|s - Seminare anbieten. Über drei Jahre entwickeln Sie sich und Ihren Betrieb in neun zweitägigen Modulen auf ganzer Linie weiter! Nutzen Sie die Individualität Ihrer Ausgangssituation auf persönlicher und betrieblicher Ebene. Sie bietet die Grundlage, um mit klarer Struktur Ihr Handeln und Ihre Entscheidungen voran zu treiben. Sie testen neue Wege und entdecken gemeinsam mit gleichgesinnten Unternehmern neue Perspektiven.

Mit dem persönlichen Feedback des Trainers bewerten Sie individuelle Chancen und Risiken und entwickeln mit Weitblick mehr Handlungsoptionen für Erfolg und Lebensqualität. Werden Sie führend in Themen, die wichtig für Ihren individuellen Erfolg sind. Vertiefen Sie Ihre Kern-Kompetenzen mit handfesten Vorteilen für sich selbst, Ihr Umfeld und Ihren Betrieb.

- Hohe Effizienz durch kompakte, modular aufgebaute Trainings
- Wissen und Können in 9 × 2 Tagen,
- methodisch kurzweilig und inhaltlich kompakt
- Trainer mit hoher Praxisnähe und
- vielfältigem Branchen- und Erfahrungshintergrund
- Spezifische Impulse durch Betriebsbesuche
- Austausch mit anderen Unternehmer(innen)
- Persönliche Feedback-Gespräche durch einen Trainer
- Zweiter Teilnehmer aus dem Betrieb erhält 75,- € Nachlass je Modul

Lernziele

- Sie rüsten Ihren Betrieb für die Zukunft
- Sie bauen Ihren Vorsprung an Wissen und Können noch weiter aus
- Sie handeln markt- und kundenorientierter
- Sie binden Ihre Familie und ihr Umfeld in der Betriebsentwicklung gezielt ein
- Sie tauschen sich auf Augenhöhe mit Gleichgesinnten aus
- Sie erreichen mehr Balance und Lebensqualität

Bitte beachten Sie:

Die Kosten betragen für die 9 x 2 Seminartage für Mitglieder des BLU 2.970 €/Person zzgl. Verpflegung und Hotelkosten. Nichtmitglieder zahlen 4.455 €. Ein zweiter Teilnehmer aus dem Betrieb erhält einen Rabatt von 675 €.

Die Verpflegungs- und Übernachtungskosten müssen Sie jeweils **vor** Abreise direkt im Hotel entrichten.

Ansprechpartner:

Christine Karliczek
Sonja Kreuzer

Sie sind, soweit eine Stornierung im Fall einer Nichtteilnahme nicht mehr möglich ist, zur Zahlung der Seminargebühr, sowie evtl. anfallender Kosten für Verpflegung und Übernachtung verpflichtet.



LU
Lohnunternehmer
Service GmbH

Seewiese 1
31555 Suthfeld-Riehe
Telefon 0 50 31/5 19 45-0
Telefax 0 50 31/5 19 45-28 27
E-Mail info@lu-service.de
Internet www.lohnunternehmen.de

b|u|s – aufbauende Unternehmerschulung

Die b|u|s Kernkompetenzen - 9 × 2 Tage für Ihren Erfolg



Modul 1- Erfolg durch Persönlichkeit: Übernehmen Sie Verantwortung für Ihre Führungsrolle und erleben Sie, wie die Persönlichkeit Grundlage für ein dauerhaft erfolgreiches Unternehmen ist. Analysieren Sie Ihre Stärken und entdecken neue Entwicklungspotentiale.

- Wissen über persönliche Stärken und Schwächen
- Menschen einschätzen und mit Ihnen umgehen können
- Motivation und Verantwortungsbewusstsein
- Eine Definition von Führungskompetenz

Modul 2 - Betriebe in komplexen Zeiten: Analysieren Sie verschiedene Trends und testen Sie die Auswirkungen auf Ihr Unternehmen. Überprüfen Sie, ob verschiedene Entwicklungen des Betriebes auch zu Ihren persönlichen Stärken und Wünschen passen. Nehmen Sie kommende Veränderungen aktiv in die Hand und gestalten die Zukunft selber.

- Betriebliche Stärken/ Schwächen Analyse
- Souveräner Umgang mit Veränderungen
- Ideen für die Unternehmensentwicklung

Modul 3 - Vision und Ziele: Grundlage nachhaltig erfolgreicher Unternehmen sind eindeutige Leitlinien. Auf dem Fundament klarer Werte entwickeln Sie eine motivierende Vision, langfristige Ziele und damit eine prägnante Ausrichtung für sich und Ihr Unternehmen.

- Klarheit über die eigenen Werte als Grundlage für Ihr Unternehmen
- Kraft und Motivation einer klaren Vision
- Konkrete und realistische Ziele

Modul 4 - Klare Entscheidungen: Konkretisieren Sie Ihre Projekte und steigern Sie Ihre Entscheidungskompetenz mit einem langfristigen Businessplan.

- Grundlagen für Entscheidungsfindungen
- Prioritäten richtig setzen
- Strategische Planungen für die Zukunft
- Ein konkreter Zeitplan für Ihre weitere Entwicklung

Modul 5 - Optimale Zusammenarbeit: Führung heißt gute Zusammenarbeit mit anderen: Mitarbeiter, Familienangehörige, Geschäfts- oder Kooperationspartner. Entwickeln Sie Ihre gesamte Umgebung zu einem positiven Team!

- Situatives Führen in unterschiedlichen Situationen
- Analyse des eigenen Kommunikationsstils
- In schwierigen Situationen den Kopf behalten durch gekonnte Gesprächsführung
- Motivation für das ganze Team

Modul 6 - Verkaufen und Verhandeln: Um in Ihren Verhandlungen mehr zu erreichen, lernen Sie praxisnah die professionelle Vorbereitung und Durchführung von Verhandlungen und schwierigen Gesprächen. Begeistern Sie Ihre Gesprächspartner mit dem richtigen Auftritt und gewinnenden Argumenten!

- Einstieg in Gespräche und Selbstpräsentation
- Strategien der Verhandlungsführung
- Authentisches Auftreten
- Sicherheit in schwierigen Verhandlungsgesprächen

Modul 7 - Investition & Controlling: Bauen Sie Ihre Kompetenzen rund um Geld und Investitionen aus. Entwickeln Sie Schritt für Schritt Vermögen und ein gutes Controlling, um damit Risiken zu begrenzen.

- Sicherheit in der Investitionsbewertung
- Die »richtigen« Kennzahlen für Ihre Betriebsentwicklung
- Ein systematisches Controlling zur Einschätzung möglicher Risiken

Modul 8 - Positive Image-Steuerung: Ein positives Image von Ihnen als Unternehmer und von Ihrem Betrieb ist die Grundlage für eine langfristig erfolgreiche Ausrichtung in der Landwirtschaft. Nehmen Sie die Gestaltung Ihrer Außenwirkung selber in die Hand!

- Ein Konzept für Ihre Außendarstellung – vom Hofschild bis zur Website
- Kompetenzen für den Umgang mit Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
- Sensibler Umgang mit Sichtweisen von Konsumenten und Anwohnern
- Schlagfertig mit Kritik und Angriffen umgehen

Modul 9 - Fit für die Zukunft: Bringen Sie Ihre Lebensgestaltung für Betrieb und sich selbst in Balance. Drehen Sie an den wichtigen Stellschrauben für nachhaltigen Erfolg, setzen Sie Prioritäten für mehr Zufriedenheit und stellen Sie Ihr persönliches Zukunftskonzept auf.

- Das Lebensbalance-Konzept
- Selbstführung und Selbstorganisation
- Umgang mit Stress und Fitness
- Ganzheitliches Unternehmenskonzept mit persönlichem und betrieblichem Entwicklungsplan