

Die verschiedenen Arten der Betriebsübergabe

Seminar-Nr. 2025-05-22

Zielgruppe:

Mitglieder des Junger BLU sowie Lohnunternehmer/innen sowie deren potentielle Nachfolger/innen



Referent

Knut Petrowski

Wirtschaftsmediator – Dipl.-Kfm.

www.mediations-kontor.de

Termin

22.05.2025 10:00 – 17:00 Uhr

Ort

Geschäftsstelle

Bundesverband Lohnunternehmen e.V.

Portlandstraße 24

31515 Wunstorf

Kosten

Die Seminarkosten werden für Mitglieder des Junger BLU vom Jungen BLU übernommen, lediglich die Verpflegungspauschale in Höhe von 50 € wird den Teilnehmern in Rechnung gestellt. Nichtmitglieder des Junger BLU zahlen zusätzlich 150 €.

Enthalten sind:

- Seminar und Seminarunterlagen
- Kaffee zur Begrüßung, Mittagessen, Kaffeepause nachmittags

Die Kosten für die Verpflegung sowie die Seminarkosten für Teilnehmer, die nicht Mitglied im Junger BLU sind, werden im Nachgang durch den Junger BLU in Rechnung gestellt.



Geschäftsstelle

Portlandstr. 24

31515 Wunstorf

Tel. 0 50 31/5 19 45-0

Mail info@lohnunternehmen.de

Thema

Viele Lohnunternehmen stehen vor der Nachfolge. Die Generation der Unternehmer, die die Betriebe in vielen Fällen zu einem bedeutenden Wirtschaftsfaktor im ländlichen Raum entwickelt hat, steht damit vor der Kür des Unternehmerlaufbahn.

Die Rahmenbedingungen in der Branche stellen Lohnunternehmer vor erhebliche Herausforderungen. Veränderungsbereitschaft ist ein Schlüsselfaktor. Dabei gilt es, dieses Thema nicht mit Stress und Unbehagen, sondern mit Freude und Dynamik anzugehen.

Der Workshop bietet einen Überblick über die Arten der Übergabe, die Erfolgsfaktoren für Übergaben, das eigene Verhalten im Veränderungsprozess und die typischen Abläufe. Dabei werden Beispiele aus der LU-Branche und aus anderen Bereichen eingebaut.

Lernziele

Ermittlung der Erfolgsfaktoren eines erfolgreichen Übergabeprozesses. Erstellung der konkreten Maßnahmen für das eigene Umfeld, sozusagen der „Bauplan als Schlüssel zum Erfolg“.

Inhalte

- Arten der Übergabe
- Erfolgsfaktoren der Übergabe
- Ablauf Übergabe
- Unterschiede Übergabe an Familie bzw. an Dritte
- Beispiele
- Sonstiges

Ohne Vertrauen brauchen wir gar nicht anfangen: ein Plädoyer für die Kunst des gemeinsamen Entwickelns.

Gibt es den Veränderungsdruck bereits? Ist das Lohnunternehmen bzw. die Struktur des Lohnunternehmens bereit für die Übergabe? Betrachtung der Gemeinsamkeiten und Unterschiede Familiennachfolge und Verkauf. Gibt es den Nachfolger bereits oder ist ein Käufer zu finden?

Einfluss der Banken und Kapitalgeber: welche Punkte sind immer dabei, um einen Kapitalgeber zu begeistern? Warum komplette Transparenz von immensem Vorteil ist. Ein Blick auf die Bankenlandschaft. Möglichkeiten der Wertermittlung des Lohnunternehmens. Gibt es stille Reserven? Ist eine Betriebsaufspaltung vorhanden?

Welche Kaufpreismodelle kann es geben? Eine Betrachtung der Vielfalt der Vorstellungen.

Ansprechpartner:

Christine Karliczek

E-Mail: karliczek@lu-verband.de

Torben Dierßen

E-Mail: dierssen@lu-verband.de

Sie sind, soweit eine Stornierung im Fall einer Nichtteilnahme nicht mehr möglich ist, zur Zahlung der Seminargebühr, sowie evtl. anfallender Kosten für Verpflegung und Übernachtung verpflichtet.