

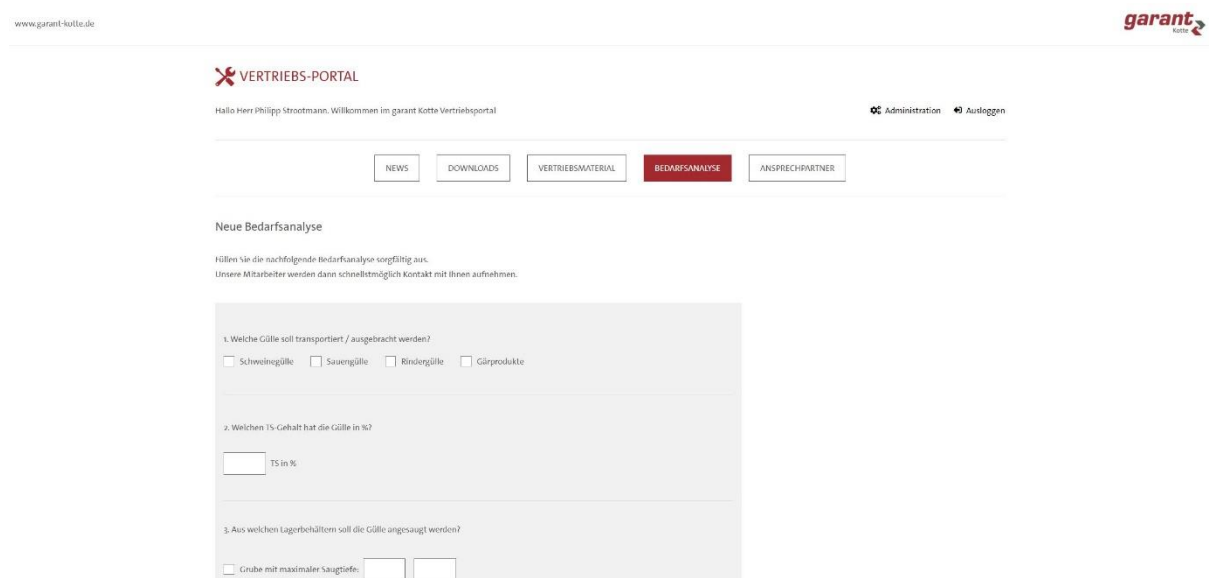
garant Kotte Partnerportal

Neues Partnerportal für Vertriebs- und Servicepartner ist online.

Nach dem Relaunch der garant Kotte Website Anfang 2021 steht nun mit dem Portal für Vertriebs- und Servicepartner ein intuitives Partnerportal zur Verfügung. Das Portal stellt einen wichtigen Baustein zur vollständigen Digitalisierung der Geschäftsprozesse dar.

Das Portal teilt sich in je einen separaten Vertriebs- und Servicebereich auf. Dort können alle relevanten Informationen online eingesehen werden bzw. sind als Download nutzbar. Ebenfalls besteht die Möglichkeit, über Onlineformulare den Arbeitsablauf zu vereinfachen. Beispielsweise können Übergabebescheinigungen oder Bedarfsanalysen in wenigen Schritten online erledigt werden. Durch ein differenziertes Rollen-Rechte-System können die Vertriebs- und Servicepartner flexibel die Kompetenzen für jeden Nutzer definieren.

Abbildung 1: Bedarfsanalyse im Vertriebs-Portals



The screenshot shows the 'garant Kotte' Vertriebs-Portal interface. At the top, there is a navigation bar with the company logo and the text 'VERTRIEBS-PORTAL'. Below this, a user greeting reads 'Hallo Herr Philipp Strootmann. Willkommen im garant Kotte Vertriebsportal'. To the right of the greeting are links for 'Administration' and 'Ausloggen'. A horizontal menu contains buttons for 'NEWS', 'DOWNLOADS', 'VERTRIEBSMATERIAL', 'BEDARFSANALYSE' (highlighted in red), and 'ANSPRECHPARTNER'. The main content area is titled 'Neue Bedarfsanalyse' and includes the following text: 'Hilfen Sie die nachfolgende Bedarfsanalyse sorgfältig aus. Unsere Mitarbeiter werden dann schnellstmöglich Kontakt mit Ihnen aufnehmen.' The form consists of three numbered questions:

1. Welche Gülle soll transportiert / ausgebracht werden?
 Schweinegülle Sauregülle Rindgülle Gärprodukte
2. Welchen TS-Gehalt hat die Gülle in %?
 TS in %
3. Aus welchen Lagerbehältern soll die Gülle angesaugt werden?
 Grube mit maximaler Saugtiefe:

Abbildung 2: Download-Bereich des Vertriebs-Portals

www.garant-kotte.de

garant
kotte

VERTRIEBS-PORTAL

Hallo Herr Philipp Strootmann. Willkommen im garant Kotte Vertriebsportal Administration Ausloggen

[NEWS](#)
[DOWNLOADS](#)
[VERTRIEBSMATERIAL](#)
[BEDARFSANALYSE](#)
[ANFRAGEBÄNNE](#)

Vertriebsbereich Vertriebs Suchbegriff eingeben...

Bildmaterial	Vorschau	Typ	Name	Tags	Dateiname	Aktionen
Ausbringtechnik		PDF	Zusatzassistent	Prospekte	211027_Zusatzassistent_RZ.pdf	Download
Transporttechnik		PDF	Transporttechnik	Prospekte	211027_Transporttechnik_RZ.pdf	Download
Präsentationen (17)		PDF	Imageprospekt	Prospekte	211027_Imageproschure_RZ.pdf	Download
Preisliste (2)		PDF	Bedien- & Steuerungstechnik	Prospekte	211027_Bedien- und Steuerungstechnik_RZ.pdf	Download
Prospekte (7)		PDF	Güllewagen	Prospekte	211027_Gullewagen_245_RZ.pdf	Download
		PDF	Applikationstechnik	Prospekte	211027_Applikationstechnik_RZ.pdf	Download
		PDF	Lohnunternehmen Spezial	Prospekte	Lohnunternehmen Spezial_screen.pdf	Download

Abbildung 3: News-Bereich des Service-Portals

www.garant-kotte.de

garant
kotte

SERVICE-PORTAL

Hallo kottelandtechnik. Willkommen im garant Kotte Serviceportal Administration Ausloggen

[NEWS](#)
[DOWNLOADS](#)
[GEWÄHRLEISTUNG](#)
[ÜBERGABE](#)
[ANSPRECHPARTNER](#)

NEUE SCHEIBENINJEKTOREN FÜR DEN PROFI-EINSATZ Montag, 28.06.2021

Die direkte Güllebearbeitung gewinnt vor dem Hintergrund der Vorgaben der novellierten Düngerverordnung und bestmöglicher Nährstoffausnutzung immer mehr an Bedeutung. Um eine schlagkräftige Lösung für den Profibereich anbieten zu können, setzt der niedersächsische Gülletechnik-Hersteller nun auf Scheibeninjektoren aus dem Hause TBL Technik.

[MEHR ERFAHREN >](#)

UNIVERSELLER SEITENSAUGRÜSSEL: KOTTE NIMMT NEUEN SAUGRÜSSEL „MULTI 3IN1“ INS PRODUKTPROGRAMM AUF Donnerstag, 03.06.2021

Flexibel auf unterschiedliche Befüllsituationen eingehen, das verspricht der neue Saugrüssel „Multi 3in1“ des niedersächsischen Gülletechnik-Herstellers. Damit bringt Kotte ein Produkt auf dem Markt, das allen Anforderungen an Seitensaugrüssel gerecht wird.

[MEHR ERFAHREN >](#)